

政府采购采购方式差异对比表

环节	公开招标	邀请招标	竞争性磋商	竞争性谈判	单一来源采购	询价采购
适用主要法律法规	<ul style="list-style-type: none"> ① 《中华人民共和国政府采购法》 ② 《中华人民共和国政府采购法实施条例》 ③ 《政府采购货物和服务招标投标管理办法》 	<ul style="list-style-type: none"> ① 《中华人民共和国政府采购法》 ② 《中华人民共和国政府采购法实施条例》 ③ 《政府采购货物和服务招标投标管理办法》 	<ul style="list-style-type: none"> ① 《中华人民共和国政府采购法》 ② 《中华人民共和国政府采购法实施条例》 ③ 《政府采购竞争性磋商采购方式管理暂行办法》 	<ul style="list-style-type: none"> ① 《中华人民共和国政府采购法》 ② 《中华人民共和国政府采购法实施条例》 ③ 《政府采购非招标采购方式管理办法》 	<ul style="list-style-type: none"> ① 《中华人民共和国政府采购法》 ② 《中华人民共和国政府采购法实施条例》 ③ 《政府采购非招标采购方式管理办法》 	<ul style="list-style-type: none"> ① 《中华人民共和国政府采购法》 ② 《中华人民共和国政府采购法实施条例》 ③ 《政府采购非招标采购方式管理办法》
适用情形	非特殊情况下的主要采购方式。	<ul style="list-style-type: none"> ① 具有特殊性，只能从有限范围的供应商处采购的； ② 采用公开招标方式的费用占政府采购项目总价值的比例过大的。 	<ul style="list-style-type: none"> ① 政府购买服务项目； ② 技术复杂或者性质特殊，不能确定详细规格或者具体要求； ③ 因艺术品采购专利专有技术或者服务的时间，数量事先不能确定等原因，不能事先计算出价格总额； ④ 市场竞争不充分的科研项目以及需要扶持的科技成果转化项目； ⑤ 按照招标投标法及其实施条例必须进行招标的工程建设项目以外的工程建设项目。 	<ul style="list-style-type: none"> ① 招标后没有供应商投标或者没有合格标的或者重新招标未能成立的； ② 技术复杂或者性质特殊，不能确定详细规格或者具体要求的； ③ 采用招标所需时间不能满足用户紧急需要的； ④ 不能事先计算出价格总额的。 ⑤ 公开招标失败，后期转为该方式。 	<ul style="list-style-type: none"> ① 只能从唯一供应商处采购的； ② 发生了不可预见的紧急情况不能从其他供应商处采购的； ③ 必须保证原有采购项目一致性或者服务配套的要求，需要继续从原供应商处添购，且添购资金总额不超过原合同采购金额百分之十的；④ 事业单位购买服务改革过渡期政策。 	<ul style="list-style-type: none"> 采购的货物规格、标准统一、现货货源充足且价格变化幅度小的政府采购项目。
采购公告期限	5 个工作日	向特定的法人或其他组织发送邀请函，无需发布相关公告。	3 个工作日	3 个工作日	无	3 个工作日

政府采购采购方式差异对比表

环节	公开招标	邀请招标	竞争性磋商	竞争性谈判	单一来源采购	询价采购
采购文件发出至投标(响应)文件递交时间	不少于 20 日	不少于 20 日	不少于 10 日	不少于 3 个工作日	无	不少于 3 个工作日
供应商来源	一切潜在供应商根据招标公告自愿报名登记。	通过内部机构发布招标消息给供应商，要求供应商参与竞标。	发布公告，从省级以上财政部门建立的供应商库中随机抽取或者采购人和评审专家分别书面推荐。	发布公告，从省级以上财政部门建立的供应商库中随机抽取或者采购人和评审专家分别书面推荐。	唯一供应商。	发布公告，从省级以上财政部门建立的供应商库中随机抽取或者采购人和评审专家分别书面推荐。
开标供应商数量	不少于 3 家	不少于 3 家	不少于 3 家	不少于 3 家	1 家	不少于 3 家
报价方式	一次报价	一次报价	可两轮或多轮报价	可两轮或多轮报价	可两轮或多轮报价	一次报价
主要评审办法	最低评标价法 综合评分法	最低评标价法 综合评分法	综合评分法	最低投标价法	无	最低投标价法
评审委员会	评标委员会 5 人以上单数	评标委员会 5 人以上单数	磋商小组 3 人以上单数，超过公开招标数额项目需要 5 人及以上单数。	谈判小组 3 人以上单数，超过公开招标数额项目需要 5 人及以上单数。	谈判小组 3 人以上单数，超过公开招标数额项目需要 5 人及以上单数	询价小组 3 人以上的单数，超过公开招标数额项目需要 5 人及以上单数。
结果公告	1 个工作日	无	1 个工作日	1 个工作日	1 个工作日	1 个工作日
措辞	招标人、投标人、招标文件、投标文件、评标委员会、中标人、中标通知书	招标人、投标人、招标文件、投标文件、评标委员会、中标人、中标通知书	采购人、供应商、磋商文件、响应文件、竞争性磋商小组、成交供应商、成交通知书	采购人、供应商、谈判文件、响应文件、竞争性谈判小组、成交供应商、成交通知书	采购人、供应商、单一来源采购文件、响应文件、谈判小组、成交供应商、成交通知书	采购人、供应商、询价文件、响应文件、询价小组、成交供应商、成交通知书

政府采购采购方式差异对比表

环节	公开招标	邀请招标	竞争性磋商	竞争性谈判	单一来源采购	询价采购
总结 (优缺点)	<p>优点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 公平竞争,促进供应商的积极性; ② 综合评审,各供应商凭其综合实力争取合约,保障标的物的质量; ③ 减少徇私舞弊,各环节公开、透明; ④ 充分竞争,通过公开招标方式可以获得更多潜在供应商。 <p>缺点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 由于投标人较多,一般耗时较长,采购成本较大。 	<p>优点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 采用邀请方式,节省时间和采购费用。 <p>缺点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 投标人的数量、竞争的范围有限,招标人拥有的选择余地相对较小,竞争程度较低而已。 	<p>优点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 灵活性强; ② 采购周期短,有利于紧急采购; ③ 在磋商环节中对文件中的条款和细节进行详细洽谈,更容满足需求; ④ 简化程序, 采购效率高。 <p>缺点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 由于灵活性比较大,磋商过程可能会出现不公平现象。 	<p>优点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 灵活性强; ② 采购周期短,有利于紧急采购; ③ 在谈判环节对文件中的条款和细节进行详细洽谈,更容满足需求; ④ 简化程序,采购效率高。 <p>缺点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 由于灵活性比较大,谈判过程可能会出现不公平现象; ② 最低价中标,容易导致供应商恶意抢标,标的质量难以保证。 	<p>优点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 灵活性强; ② 采购周期短,有利于紧急采购; ③ 可以与优质满意的供应商合作,保证标的的质量; ④ 节约采购成本。 <p>缺点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 缺乏竞争力; ② 廉洁风险较高。 	<p>优点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 周期最短,操作最简易; ② 最省时,采购成本最低。 <p>缺点：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 最低价中标,容易导致供应商恶意抢标,标的质量难以保证; ② 廉洁风险较高。

非政府采购实操简易流程图

